

PROGRAMA FORMATIVO EMPREENDEDORES 2021

Las oportunidades no ocurren...

...¡Tú las creas!

● Motivación: Claves para Emprender

Taller destinado a trabajar una actitud de optimismo real entre los participantes, que les permita enfrentarse a los retos y grandes compromisos que requiere la puesta en marcha de sus proyectos empresariales. La actitud emprendedora implica una predisposición a emprender.

Fecha: 15 de septiembre **Duración:** 4 horas **Horario:** 17:00 h. a 21:00 h.

● Cómo Vender Online desde Cero

Actividad destinada a transmitir a los participantes los conocimientos básicos necesarios que les permitan abordar el proceso de venta de sus productos/servicios a través de Internet. Saber qué se puede vender y cómo dar visibilidad, posicionar y potenciar su negocio en el medio digital mediante el uso de diferentes herramientas, medios y elementos.

Fechas: 21, 23, 28 y 30 de septiembre **Duración:** 12 horas **Horario:** 17:00 h. a 20:00 h.

● Gestión Comercial de Clientes Estratégicos

El objetivo de este curso es dotar a los asistentes, de herramientas, técnicas y habilidades que les permitan mejorar la eficacia en su labor comercial al abordar la captación de clientes clave. Se conocerán los elementos que intervienen en la venta de un producto o servicio y cómo elaborar las tácticas y estrategias de ventas más adecuadas para cada cliente estratégico.

Fechas: 5, 7, 13 y 14 de octubre **Duración:** 12 horas **Horario:** 17:00 h. a 20:00 h.

● Aula de Maduración y Desarrollo de Ideas de Negocio

Este curso tiene como objetivo dotar a los/as participantes de herramientas y modelos de trabajo para que puedan pasar de la idea empresarial a tener un modelo de negocio que pueda ser puesto en marcha. Se trabajará la definición de la estrategia de negocio y el contenido del plan de empresa. Esta actividad incluye una fase de formación grupal y otra de formación personalizada mediante tutorías presenciales o a través de videoconferencia.

Fechas: 19, 21, 26, 28 octubre, 2 y 4 de noviembre **Duración:** 20 horas **Horario:** 17:00 a 20:00 h.

● Liderazgo y Competencias para el Emprendimiento

Taller destinado a trabajar entre las personas participantes las competencias y habilidades emprendedoras necesarias, que les permita enfrentarse a los retos y grandes compromisos que requiere la puesta en marcha y desarrollo de sus proyectos empresariales.

Fecha: 10 de noviembre **Duración:** 4 horas **Horario:** 17:00 h. a 21:00 h.

● Cómo Financiar tu Proyecto de Autoempleo

Este taller está destinado a transmitir a los participantes desde un punto de vista práctico, las distintas fuentes de financiación convencionales o alternativas existentes en el mercado de cara a afrontar la puesta en marcha de sus proyectos empresariales.

Fechas: 16 y 18 de noviembre **Duración:** 6 horas **Horario:** 17:00 h. a 20:00 h.

● Plan de Redes Sociales para Empresas

Actividad práctica destinada a transmitir los conceptos básicos orientados a la elaboración de un plan de marketing digital mediante la utilización de las principales redes sociales para pymes y emprendedores como vía de comunicación.

Fechas: 23 y 25 de noviembre **Duración:** 6 horas **Horario:** 17:00 h. a 20:00 h.

Requisitos

- Mentalidad emprendedora.
- Interés por formarse.
- Una idea de negocio o proyecto empresarial.
- La inscripción es **gratuita** y las plazas limitadas.
- Formación preferentemente presencial.
- Plazo inscripciones: Hasta tres días antes del inicio de cada actividad.

Información

Servicio de Fomento
Delegación de Desarrollo Económico y
Empresarial

956 860677
Calle Delta, 1
www.elpuertodesantamaria.es
ptocde@elpuertodesantamaria.es



**PROGRAMA FORMATIVO
EMPREENDEDORES 2021**

Las oportunidades no ocurren...
...¡Tú las creas!